

Responsables activité	Mathieu – COL – Vacataire Polytech - mathieucol@sfr.fr					
<b>Thématique principale</b> <i>Cocher une case</i>	Ethique	Fablab	Initiation x	Interculturel	Recherche	Transitions
<b>Titre court</b> <i>ex FABLAB</i>	Négociations					
<b>Langue</b>	Français					
<b>Activité accessible aux 8 écoles</b> <i>ex toutes sauf école X ou filière Y</i>						
<b>Format pédagogique :</b> <i>conférences / tables rondes / ateliers / FabLab / Hackathon / cours / TD / TP, ..</i>	Cours magistral + Etude de Cas + exercices					
<b>Objectifs</b> <i>(4 lignes), calibri 11</i>	apprendre ce qu'est la négociation durable, celle qui permet de trouver un accord correspondant aux intérêts de chaque partie sans en flouer aucune des deux.					
<b>Déroulé</b> <i>(7 lignes max), calibri 11</i>	Fondamentaux de la communication Définition de la négociation Méthodes pour une négociation efficace Cas particuliers (négociation tri partites, en groupes, ...)					

**Eléments constitutifs majeurs des compétences qui seront adressées (maximum 3):**

Analyser et résoudre un problème	
Sensibiliser à la complexité des problèmes réels (approche systémique)	
Concevoir, concrétiser, tester, valider des solutions	
S'ouvrir à d'autres champs disciplinaires	
Travailler en contexte international et multiculturel	x
Développer la capacité à collaborer	x
Prendre en compte les enjeux de l'entreprise	
Prendre en compte les enjeux et besoins de la société	
Accompagner les transitions	
Intégrer les responsabilités éthiques	
Développer ses capacités à entreprendre et à innover	
Sensibiliser aux activités et ou à la démarche de recherche et développement	
Trouver de l'information pertinente, l'évaluer et l'exploiter	x