

Thématique principale	Ethique	Fablab	Initiation x	Interculturel	Recherche	Transitions
Titre	Négociations					
Durée en jours - nombre étudiants	1j - 25					
Lieu	SMH	Polytech	Viallet	Presqu'île	Valence	
		x				
Activité accessible à des étudiants non francophones ?	non					
Activité accessible aux 8 écoles	oui					
Format pédagogique	Cours magistral + Etude de Cas + exercices					
Objectifs	apprendre ce qu'est la négociation durable, celle qui permet de trouver un accord correspondant aux intérêts de chaque partie sans en flouer aucune des deux.					
Déroulé	Fondamentaux de la communication Définition de la négociation Méthodes pour une négociation efficace Cas particuliers (négociation tri partites, en groupes, ...)					

Éléments constitutifs majeurs des compétences qui seront adressées

Analyser et résoudre un problème	
Sensibiliser à la complexité des problèmes réels (approche systémique)	
Concevoir, concrétiser, tester, valider des solutions	
S'ouvrir à d'autres champs disciplinaires	
Travailler en contexte international et multiculturel	x
Développer la capacité à collaborer	x
Prendre en compte les enjeux de l'entreprise	
Prendre en compte les enjeux et besoins de la société	
Accompagner les transitions	
Intégrer les responsabilités éthiques	
Développer ses capacités à entreprendre et à innover	
Sensibiliser aux activités et ou à la démarche de recherche et développement	
Trouver de l'information pertinente, l'évaluer et l'exploiter	x